

Erfolg mit System!

Tun Sie nichts, was nicht auch ein Tool für Sie erledigen kann.

Die Kraft von Network Marketing

von Network-Marketing Coach und Experte Wolfram Andes

Empfohlen vom Bundesverband Network Marketing e.V. (BVNM)

bereits über eine **viertel Million verkaufte** Exemplare preisgünstig und effektiv - das ideale Sponsortool

"Die Kraft von Network Marketing" informiert neutral und sachlich über die neuen und großen beruflichen Chancen im Network Marketing.

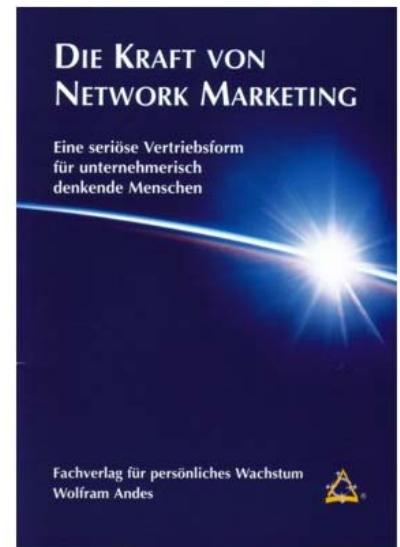
Das beliebteste und meistgekaufte Kontakte-Tool im deutschsprachigem Raum - Sie sparen viel Zeit und Erklärungsarbeit!

einfach – duplizierbar – bezahlbar!

Eines der größten Probleme in Kontaktgesprächen ist die weit verbreitete Skepsis. Oft wird seriöses Network Marketing verwechselt bzw. in einen Topf geworfen mit illegalen Schneeballsystemen. Erklärungsversuche münden oft in langen Diskussionen und führen selten zu einem positiven Ergebnis.

"Die Kraft von Network Marketing" sollte an **JEDEN** Geschäftspartner und Interessenten weiter geben werden. Die Broschüre erklärt, was Network Marketing ist, wo die Unterschiede zu illegalen Systemen liegen und wie man seriöse Unternehmen erkennt. Wolfram Andes stellt dar, warum Network Marketing für **JEDEN** Menschen geeignet ist und worin die Vorteile dieses Vertriebsweges für Vertriebspartner, Hersteller und nicht zuletzt auch für die Kunden liegen.

Die Broschüre "**Die Kraft von Network Marketing**" räumt auf mit alten Klischees und trägt dazu bei, das Image von Network Marketing zu verbessern. Der Leser bekommt ein tieferes Verständnis von der Network Marketing Branche und ihrem enormen Potential. Diese Broschüre kann Interessenten ein Impuls sein, für sich persönlich eine Chance im Network Marketing zu erkennen. Menschen, die bereits in dieser Branche tätig sind, kann sie helfen, eine fundamentierte, positive Haltung auszustrahlen und diese seriöse und chancenreiche Geschäftsmöglichkeit Interessenten überzeugend darzustellen.



BVNM
Bundesverband Network Marketing
Empfehlung

Geben Sie diese Broschüre an alle potentiellen Interessenten – insbesondere an skeptische und kritische Menschen. So finden Sie heraus, wer grundsätzlich Interesse zeigt. Denn wer diese Broschüre gelesen hat und immer noch skeptisch ist, mit dem brauchen Sie keine weitere Zeit zu verbringen. Und wer erst gar nicht bereit ist, 20 Minuten zum Lesen der Broschüre zu investieren, ist sowieso für diesen Zeitpunkt nicht der richtige Partner für Sie!

Ein erfolgreicher Networker hat nicht die Aufgabe zu überzeugen, sondern die richtigen Partner aus der Masse der Menschen herauszufiltern.

"Die Kraft von Network Marketing" hilft Ihnen, Ihre wertvolle Zeit effektiver einzusetzen und die unnötige Zeit stundenlangender Diskussionen zu sparen.

Ihr Nutzen:

- **Kontakte = Erfolg** im Network Marketing – aber unaufdringlich und zeitsparend
- **Zeit ist Geld!** Sie nutzen ein **Hilfsmittel, das für Sie arbeitet** – Sie und Ihre Partner sparen sich die Zeit für ewiglange Erklärungsgespräche
- Sie arbeiten **duplizierbar** mit einem **einfachen Erfolgssystem**: zum Beispiel jeden Tag 5 Broschüren verteilen = 3 Kontakte = 60 Kontakte im Monat = 700 Kontakte im Jahr – pro Partner!!! Zu wenig? Machen Sie mehr!
- Die Menschen sind skeptisch und unsicher. **Information und Aufklärung** sind das A und O – neutral – sachlich – unabhängig
- Sie haben immer die gleiche, duplizierbare **Qualität** der Ansprache
- **JEDER** kann damit arbeiten
- Ihre Partner wissen sofort was zu tun ist: **selber lesen – weiter geben – nachfassen**

Ein weiterer positiver und wertvoller Nebeneffekt:

- Mit jeder verteilten Broschüre helfen Sie mit, das **positive Image** von Network Marketing aufzubauen und unterstützen die Anerkennung der Branche als eine ernstzunehmende berufliche Alternative!
- Immer mehr Menschen können damit überzeugen, dass die Gruppen im Network Marketing weiter und stetig wachsen. Damit erzeugen wir SOG und nicht DRUCK!

Sie müssen das Rad nicht neu erfinden!

Wenden Sie einfach das System selbst an und geben Sie es an Ihre Partner weiter. Lassen Sie dieses geniale Hilfsmittel für sich arbeiten!

So arbeiten Sie mit dieser Broschüre SYSTEMATISCH!

- Sie sollten IMMER mindestens 10 Broschüren dabei haben. Täglich ergeben sich Gelegenheiten.
- Setzen Sie sich zum Ziel, eine bestimmte Anzahl der Broschüre **JEDEN EINZELNEN TAG** weiterzugeben! Das heißt jeden Tag Erfolgserlebnisse! Sie wissen: Es gibt immer eine Quote! Nach einer gewissen Anzahl NEIN's kommt immer ein JA. Deshalb arbeiten Sie stetig nach dem System weiter und sie werden erfolgreich!
- Arbeiten Sie effektiv. Führen Sie keine ewiglangen Gespräche. Lassen Sie die Broschüre für sich arbeiten. Erfolgreichen Networker richten Ihren Fokus auf den Geschäftsaufbau. Das ist der Sinn von Network Marketing. Im klassischen Vertrieb verdienen Sie nur an Ihrer eigenen Arbeitsleistung. Im Network Marketing verdienen Sie an den Umsätzen Ihres gesamten Netzwerks!

Wissen verändert Perspektiven!

Nutzen und verstehen Sie "Die Kraft von Network Marketing" auch als gezielte Imagekampagne! Das Verteilen der Broschüre bedeutet gleichzeitig eine große einheitliche Imagearbeit für Network Marketing; mit einem bestmöglichen Wiedererkennungswert. Machen Sie Menschen fit und sie erkennen auch neue Chancen in ihrem Leben. Machen Sie mit!



Wer will das nicht: 1100 Kontakte im Monat

Dieses Kontakte-Tool ist im Team einfach zu schulen und jeder hat gleich für sich eine Aktivitätskontrolle. Wenn Sie mit 10 Partnern aus Ihrem Team mit diesem System arbeiten, und es werden jeden Tag nur 3-4 Broschüren persönlich über jeden Ihrer Teampartner weitergegeben, dann sind das über 1000 Kontakte im Monat! Gehen Sie selbst mit gutem Beispiel voran, setzen Sie dieses System konsequent um und man wird es Ihnen nachmachen.

Der Ablauf

Ansprache – Bedarf erkennen – Informationen anbieten – Broschüre übergeben – Telefonnummer/Adresse (Visitenkarte) erfragen
Kontakt für Anrufe auf Termin setzen → Anrufen/Nachhaken
Termin machen, Präsentieren, Partner gewinnen
neue Geschäftspartner in das System einarbeiten
(Ihre Adresse u. Telefonnummer in der Broschüre nicht vergessen)

Beispiel Nebenberufler / Hauptberufler

3 bis 5 Broschüren pro Tag = 15 bis 25 Broschüren pro Woche
60 bis 100 Broschüren bzw. Kontakte pro Monat,
das heißt: 25 bis 45 persönliche Termine oder Interessenten auf Präsentationen
= 3 bis 6 neue Geschäftspartner pro Monat

JEDER KANN ES!

Machen Sie sich bewusst: **Sie helfen Menschen dabei, eine neue Perspektive zu finden in Beruf und Karriere – und damit mehr Freiheit und Unabhängigkeit.**

Networker-Meinungen zu "Die Kraft von Network Marketing"

- "Mit Begeisterung habe ich diesen "kleinen Helfer" gelesen. Sogar "eingefleischte Network-Gegner" konnte ich damit überzeugen. Ich werde diese Broschüre meiner Downline empfehlen um Ihr Geschäft weiter auszubauen." A.B.
- "Habe schon viele Bücher über Network Marketing gelesen, ihre Broschüre jedoch ist die einfachste und unkomplizierteste Art Interessenten diese großartige Vertriebsform ohne Fachchinesisch näher zu bringen. Sie wird mir und meinen zukünftigen Geschäftspartnern viel Zeit und Energie sparen, sodass wir uns noch mehr auf den Vertriebsaufbau konzentrieren können." D.U.
- „Endlich mal ein sehr kostengünstiges Alternative mit Informationen, die unbezahlbar sind. Klärt schnell, kompetent, sachlich und neutral, über neue Perspektiven für Beruf und Familie auf. Empfohlen vom Bundesverband Network Marketing (BVNM). Eine noch bessere Glaubwürdigkeit kann ich mir nicht vorstellen.“ G-H.L.
- "Bin total begeistert! Broschüre über die Kraft von Network Marketing ist kurz und verständlich; wer will noch lange "Romane" lesen." I. W.-S.
- "Ich möchte noch einmal betonen, wie hilfreich die Broschüre dabei ist, Vorurteile in Bezug auf Network Marketing aus dem Weg zu räumen und somit neue, ernsthafte Vertriebspartner zu finden. Eine Broschüre wie diese habe ich immer gesucht." C.H.

Wenn Sie aktiv im Network Marketing tätig sind, hat sich die Bestellmenge von 100 Stück bewährt, denn es zählt die Anzahl von Kontakten!

Nehmen Sie sich vor, diese 100 Broschüren bis zu einem bestimmten Datum persönlich weitergegeben zu haben. Selbst wenn Sie nur zwei oder drei neuen Geschäftspartner gewinnen, hat es sich schon gelohnt! Die Wahrscheinlichkeit bei 100 Broschüren kann natürlich viel größer sein, dass Sie auch mehr Geschäftspartner gewinnen!



Immer mehr Menschen erkennen ihre Zukunft im Network Marketing. Machen Sie sich den Wachstumsschub der nächsten Jahre zu Nutze und starten Sie Ihr Geschäft jetzt!

Nachhaltigkeit

Diese hochwertige und ansprechende Broschüre wird nicht in den Müll geworfen. Denn Sie sind damit professionell aufgestellt. Es sieht nicht aus wie billige Werbung. Sollte der jetzige Zeitpunkt einfach nicht der passende gewesen sein für Ihren Interessenten, dann eben später.

Er zieht um in eine neue Wohnung, er sucht seine Bewerbungsunterlagen oder räumt mal seine Unterlagen auf. Er wird zwangsläufig immer mal wieder auf Ihre „Visitenkarte“ stoßen müssen.

Wenn dann der Zeitpunkt passend ist, wird er sich melden.

Wiedererkennungswert

Durch die Fülle der Informationen, die auf Menschen in der heutigen Zeit einströmen, wird es immer wichtiger, eine MARKE aufzubauen, die sofort jeder erkennt. Um so intensiver und gezielter Sie mit diesem Werkzeug arbeiten, um so größer wird der Wiedererkennungswert sein.

Markenimage

Network Marketing als MARKE für mehr Perspektiven im Leben, für mehr Freiheit und Unabhängigkeit.

Den Audio-Clip

"Duplizieren mit System"

Wie Ihre Downline mit "Die Kraft von Network Marketing" regelrecht explodiert!

finden Sie auf <http://www.networkmarketing-erfolg.de/> zum Gratis-Download!

Die Broschüre

"Die Kraft von Network Marketing"

können Sie bestellen im Shop auf:

<http://www.andes.de/>



oder per Fax-Formular (auf der nächsten Seite)

Bestellformular für die Broschüre

"Die Kraft von Network Marketing"

per Fax an: 06746 / 802418

per Telefon: 06746 / 802140

per eMail: verlag@andes.de

per Post an: Fachverlag für persönliches Wachstum
Wolfram Andes
Oberstraße 30
56290 Beltheim-Schnellbach



Hiermit bestelle ich verbindlich per Vorkasse (bitte ankreuzen)

Anzahl Broschüren	Stück-Preis	Gesamtpreis inkl. MwSt.	bitte ankreuzen
100	1,25 €	125,00 €	
500	1,00 €	500,00 €	
1000	0,70 €	700,00 €	
2000	0,55 €	1100,00 €	

Vorname + Name

Strasse

PLZ + Ort

Telefon + Fax

eMail

Datum + Unterschrift

Bitte überweisen Sie den Betrag auf Konto 288241, Volksbank Eisenberg, BLZ 830 944 94
Für Überweisungen aus dem Ausland benutzen Sie bitte folgende Angaben:
IBAN: DE70830944940000288241, BIC: GENODEF1ESN
Kontoinhaber: Fa. Wolfram Andes
Oder senden Sie den Betrag per Paypal an: verlag@andes.de

Sobald der Betrag eingegangen ist, werden Ihre Broschüren verschickt.